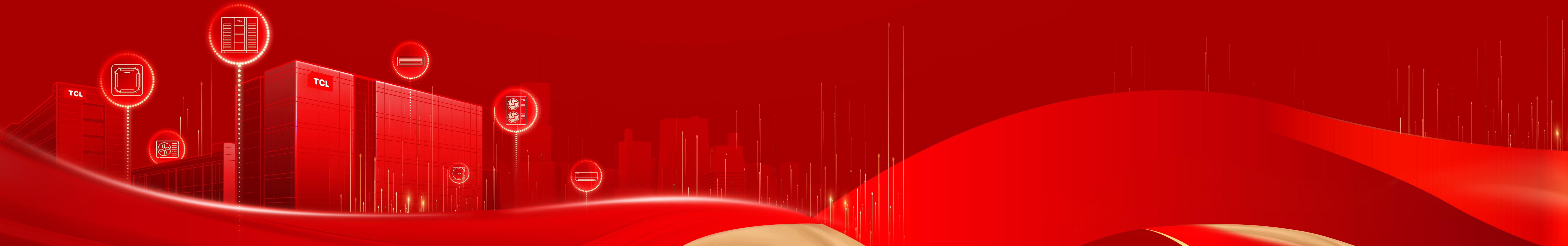


TCL 中央空调·热泵

智创新局 敢为不凡

TCL 智能暖通华北区域战略客户大会

2023.02.13 天津



2023年战略目标

强势突破品牌壁垒，份额达到全国前五

目录

01

2023年拳头产品

02

赋能团队，提升服务

03

2023年战略客户布局

04

2023年客户政策



01

2023年拳头产品



打造拳头产品



多联机



模块机



单元机

02

赋能团队，提升服务



赋能团队，提升服务



专业团队



服务提升



职业操守

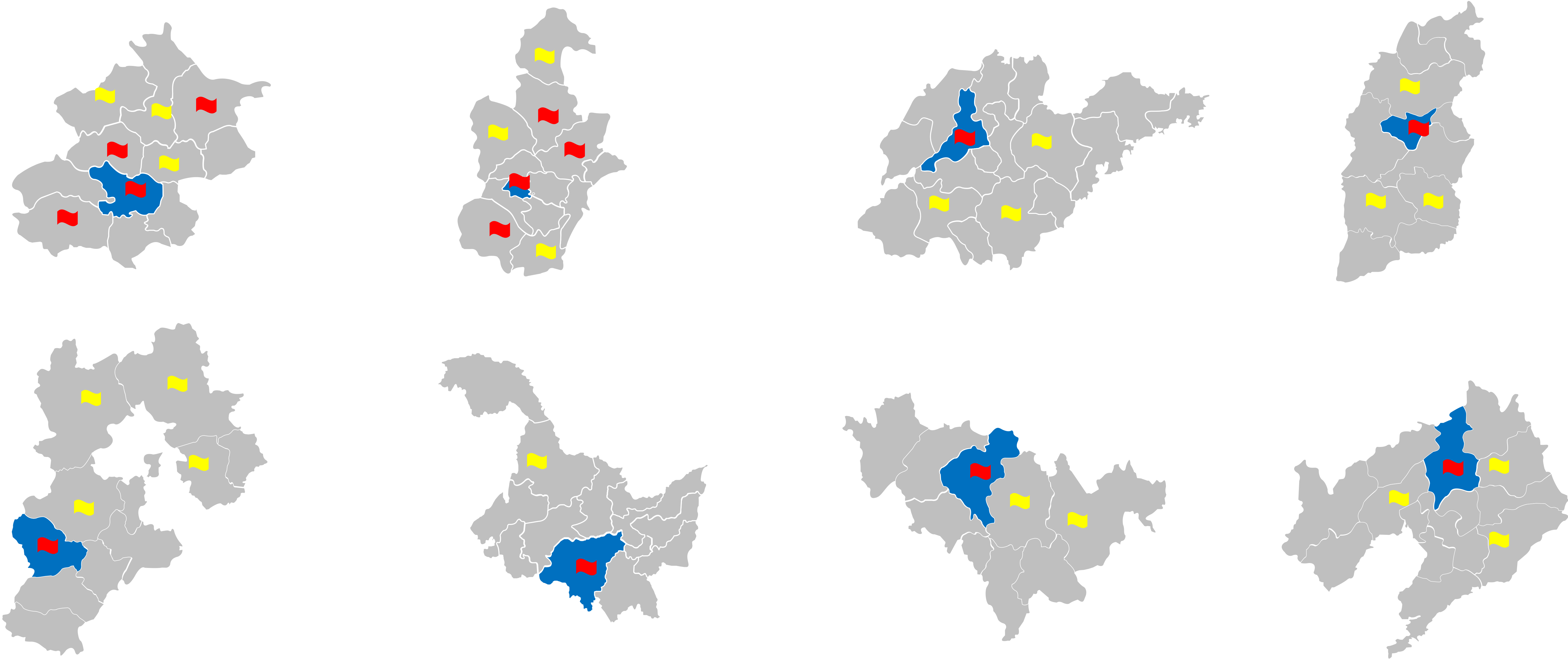


03

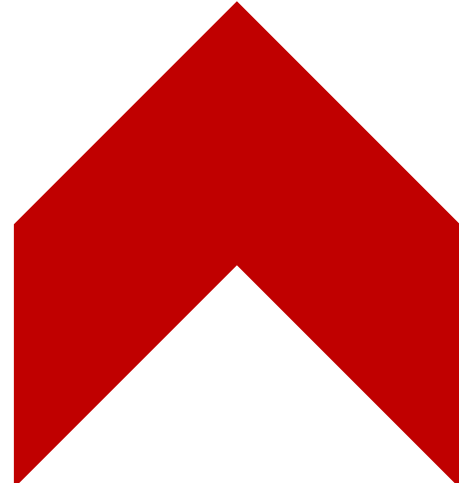
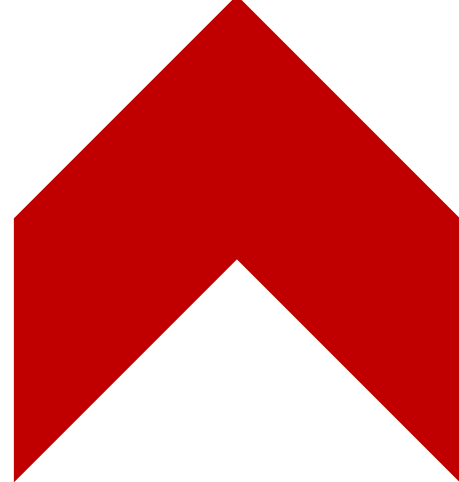
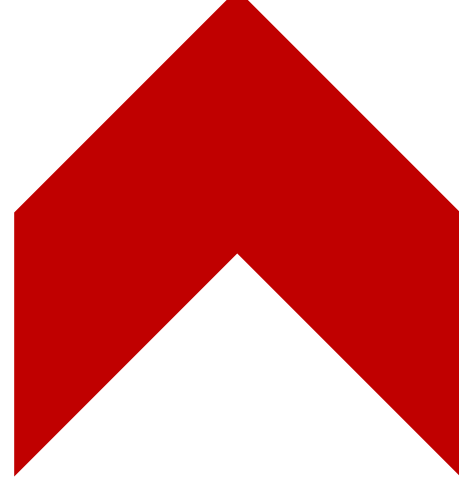
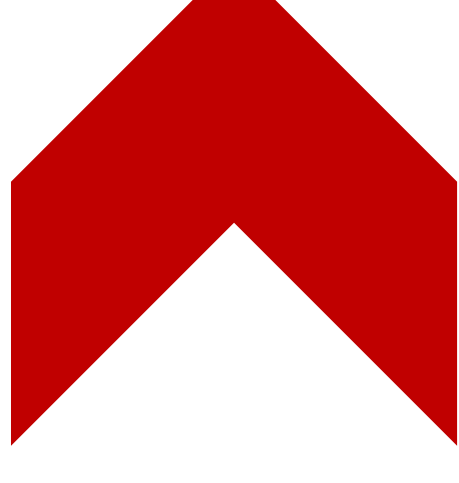
2023 战略客户布局



23年华北客户规划地图



合作客户执行方法

-   项目合作保护性原则
-   品牌入围保护性原则
-   代理商多年运作保护性原则
-   行业客户推进保护性原则

郑重承诺：团队出现违规，离职处理。



精品样板工程征集政策

1

规模和标志性
建筑或行业

2

回厂参观及
专项技术小组

3

根据项目意义
价格支撑

4

安装培训
监理和运输监管

TCL 精英俱乐部 成立

欢迎加入

TCL精英俱乐部



04

2023 客户政策发布



2 3 年 合 作 客 户 政 策

签约客户提货**10万以上**享受TCL金单1.4%的上账激励，或白名单内半年期银行承兑。

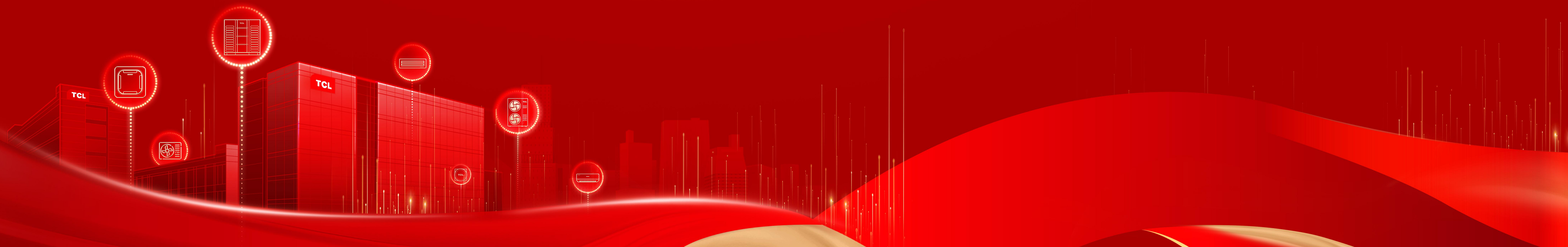
工程客户年度规模奖励，最高享受**2%**激励。代理商按年度协议执行。

含运政策：

- 新客户首单**免运费**。
- 轻商系列15万免运，不达15万按货值2%收取。
- 多联机及模块机15万免运。

TCL 中央空调·热泵

**感恩创造美好 携手共赢未来
TCL愿与诸君携手同行!**



千万级工程客户支持

大区部长及内销总铁三角沟通

TCL金融支持

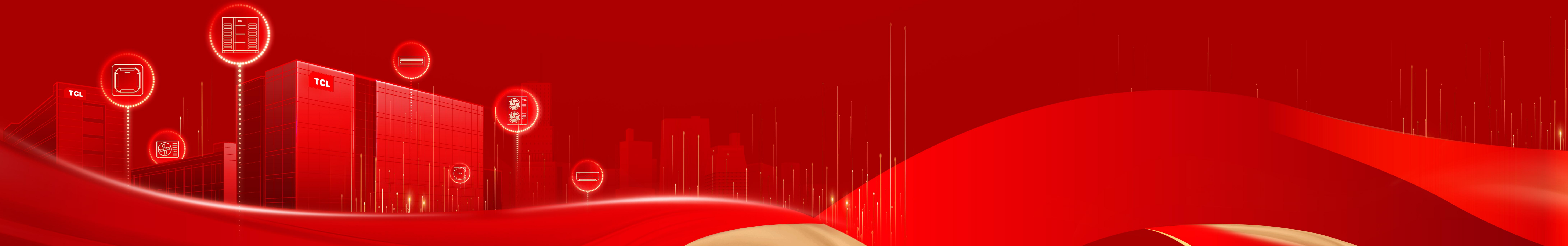
公司资源倾斜，前后台团队支持

TCL 中央空调·热泵

智创新局 敢为不凡

TCL 智能暖通华北区域战略客户大会

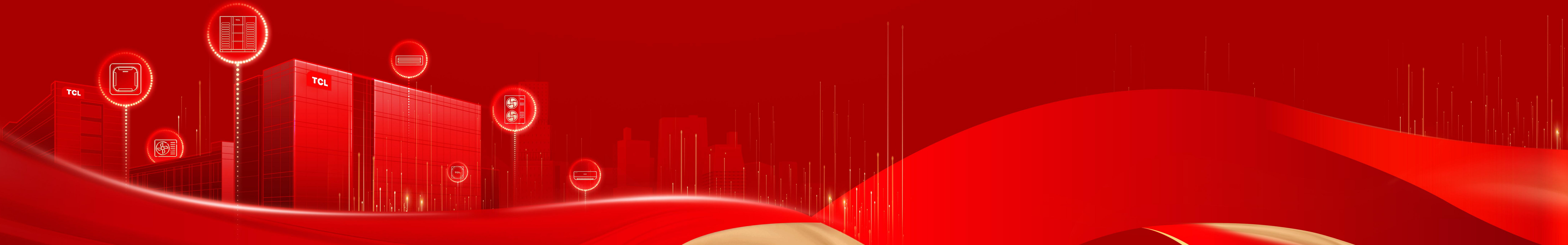
2023.02.13 天津



TCL 中央空调·热泵

智创新局 敢为不凡

颁奖典礼



优秀经验分享

德州汇美空调公司总经理 张国青



优秀经验分享

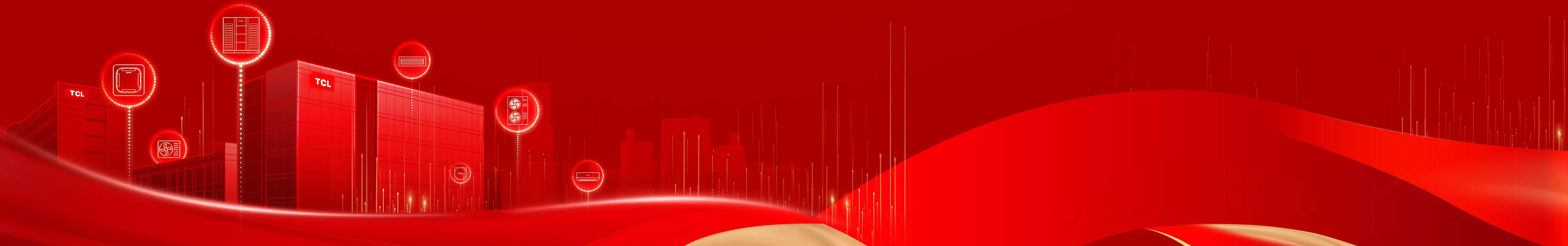
沈阳钰金杉电器销售有限公司董事长 可建伟



TCL 中央空调·热泵

智创新局 敢为不凡

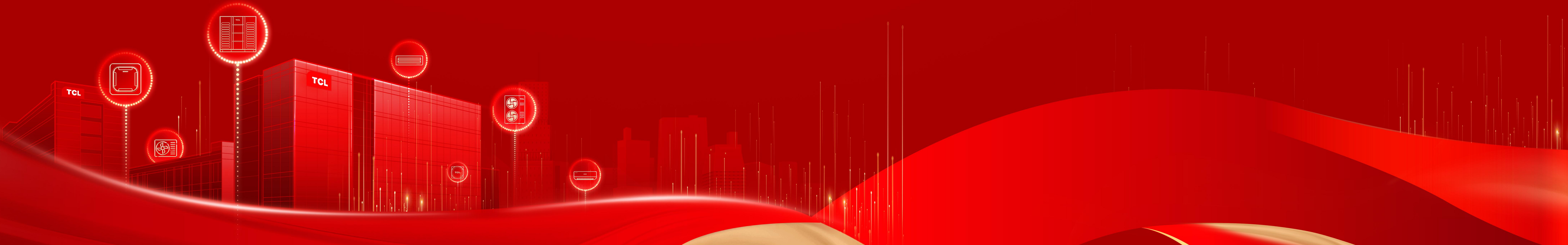
签约仪式



TCL 中央空调·热泵

智创新局 敢为不凡

答谢晚宴

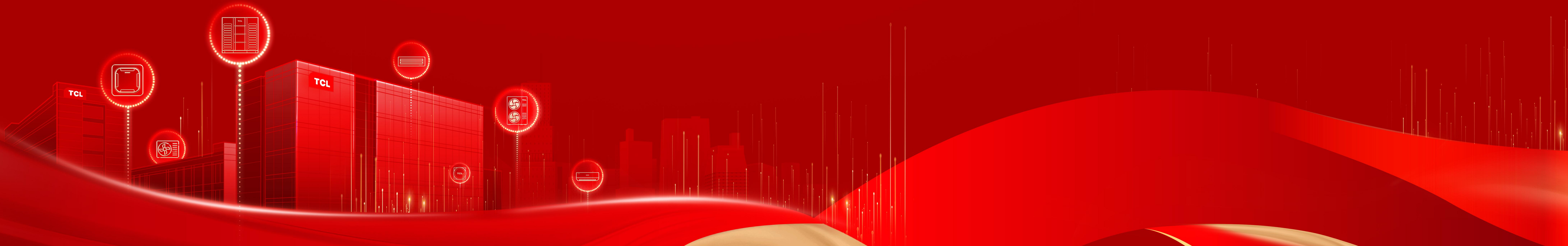


TCL 中央空调·热泵

智创新局 敢为不凡

TCL 智能暖通华北区域战略客户大会

2023.02.13 天津



THANKS FOR WATCHING

谢谢观看！

